



# elektron

Boletín del **FRENTE DE TRABAJADORES DE LA ENERGIA** de MEXICO  
Organización obrera afiliada a la FEDERACION SINDICAL MUNDIAL  
[www.fte-energia.org](http://www.fte-energia.org) | [prensa@fte-energia.org](mailto:prensa@fte-energia.org) | <http://twitter.com/ftenergia> |  
<http://ftemexico.blogspot.com> | Volumen 12, Número 56, febrero 26 de 2012

## Tesorería paralela del grupo PMI de Pemex

Las empresas privadas extranjeras del grupo PMI funcionan con una tesorería paralela a la de Pemex. La nación mexicana no tiene derecho a que le rindan cuentas pero, en cambio, la administración en turno sí informa a las autoridades extranjeras. ¡Abajo la política petrolera antinacional!

Como parte del Informe del Resultado de la Fiscalización Superior de la Cuenta Pública 2010, de la Auditoría Superior de la Federación (ASF) de la Cámara de Diputados, en la auditoría realizada a Petróleos Mexicanos (Pemex) sobre la “Inversiones en empresas filiales”, se informó respecto de la Tesorería centralizada del grupo PMI.

### *5. Tesorería Centralizada del Grupo PMI*

A fin de verificar que la implementación del proyecto denominado “Tesorería Centralizada”, que realizó PMI HBV a finales de 2010, contó con las autorizaciones de las autoridades competentes, generando los beneficios económicos esperados y que la administración de los excedentes de efectivo de cada compañía integrante del Grupo PMI que participó en el proyecto se efectuó eficientemente, se revisaron los acuerdos de los consejos de administración, las autorizaciones, los contratos con instituciones financieras e intercompañías y los estados de cuenta bancarios de 2010.

PMI CIM mencionó que, en un principio, se había sugerido la posibilidad de que cualquiera de las compañías PMI CIM o PMI HBV desempeñara las actividades de tesorero del proyecto, sin embargo, concluyeron que la indicada sería PMI HBV, por tener el carácter de

empresa privada extranjera, a la que no le resultarían aplicables las disposiciones legales mexicanas, en virtud del principio de extraterritorialidad de las leyes y, por lo tanto, gozaría de una mayor flexibilidad para desempeñar las funciones y los propósitos que perseguía la tesorería centralizada; por el contrario, en el caso de que se hubiera decidido que fuera PMI CIM, ésta estaría sujeta a los preceptos normativos que regulan la actuación de cualquier entidad paraestatal.

### Objetivos

La administración y operación del proyecto de “Tesorería Centralizada” fue autorizada por el Consejo de Administración de PMI HBV en mayo de 2010, bajo las consideraciones siguientes:

- PMI HBV actuaría como tesorero del proyecto, teniendo en cuenta su residencia en los Países Bajos y las pérdidas fiscales que acumulaba al cierre de 2009 y que ascendían a un monto aproximado de 46,000.0 miles de euros. Dichas pérdidas se originaron en 2005 por el pago de intereses por préstamos celebrados con PEMEX, los cuales se

## 2012, *elektron 12 (56) 2, FTE de México*

liquidaron en su totalidad en ese mismo año.

Con la implementación de la estrategia, las pérdidas acumuladas podrían deducirse de los ingresos que obtuviera la compañía por los diferenciales entre tasas activas y pasivas.

- Bajo la asesoría fiscal de un despacho holandés especialista en la materia, se concluyó que los ingresos obtenidos por PMI HBV, por concepto de intereses, quedarían exentos del IVA holandés.
- El proyecto de tesorería centralizada iniciaría su fase de implementación en diciembre de 2010, con la participación de las principales compañías del Grupo PMI.

El proyecto de tesorería centralizada se implementó bajo los objetivos estratégicos siguientes:

- El aprovechamiento y optimización de los recursos financieros que tuvieran disponibles las empresas del Grupo PMI, mediante los diferenciales entre las tasas activas y pasivas.
- La utilización de recursos internos para poderlos destinar a la expansión e inversiones en activos fijos y nuevos negocios a futuro por parte de PMI HBV.
- Mayor control en el efectivo de las empresas participantes del Grupo PMI.
- La recuperación de las pérdidas fiscales reportadas al cierre de 2009 por PMI HBV.
- Menor cobro de comisiones por operaciones de cuentas bancarias.

### Formalización

El proyecto de tesorería centralizada también conocido como “In - House Bank”, se formalizó mediante:

1. El establecimiento de contratos de servicios financieros, firmados entre cada una de las empresas participantes del Grupo PMI con el tesorero del proyecto, PMI HBV.

Al 31 de diciembre de 2010, de las 10 compañías del Grupo PMI, únicamente 7 participaron en la tesorería centralizada con cuentas bancarias en dólares, éstas son: dos compañías tenedoras PMI HPE y PMI HBV; dos comercializadoras PMI NASA y PMI TRD; y tres prestadoras de servicios PMI SUS, PMI HNA y PMI SBV.

2. La apertura de las cuentas de cheques con la institución financiera JP Morgan, ubicada en Nueva York, EUA, seleccionada por la entidad paraestatal PMI CIM, a partir de una evaluación de los servicios que ofrecían otras instituciones, considerando lo siguiente:

- JP Morgan contaba con calificación crediticia de “A+”, según Standard and Poor’s; por lo tanto, cumplía con el grado de riesgo establecido por el BANXICO.

- JP Morgan otorgaría una línea de crédito intradia (línea de sobregiro) hasta por 150,000.0 miles de dólares, la cual permitiría cumplir con las necesidades de efectivo de cada una de las compañías, sin contar con el saldo de efectivo, más que el acumulado de su propia cobranza.

- Tasa de inversión anual fija del 0.25% en 2010, superior a la determinada en el mercado financiero, para inversiones similares que usualmente se realizan a la tasa de mercado denominada “Federal Funds Effective Rate”, la cual fluctuó de 0.13% a 0.21%, en diciembre de 2010.

### *6. Funcionamiento de los Órganos de Gobierno de las empresas del Grupo PMI*

Se revisaron las actas y acuerdos de 2010 tomados por los órganos de gobierno de las compañías integrantes del Grupo PMI, con la finalidad de conocer su integración, las directrices seguidas por cada compañía en la toma de decisiones destinadas al cumplimiento de objetivos individuales y por grupo.

A diciembre de 2010, cada compañía del Grupo PMI contó con un consejo de administración o un board of directors (junta de

directores), los cuales, de conformidad con el numeral tres de las Reglas de Operación del Grupo PMI, vigentes en 2010, debían de conducirse de la forma siguiente:

- Los servidores públicos de PEMEX o de PMI CIM que asistieran como miembros de un órgano de gobierno de una empresa privada del Grupo PMI, debían de:
  - Conducirse en beneficio de la compañía que se trate, procurando los objetivos para las cuales se crearon y buscando el mayor beneficio de éstas.

- Tenedoras:

2012, *elektron* 12 (56) 3, FTE de México

- Ser personas experimentadas en el giro de la compañía y actuar sin obstrucción de intereses ajenos a ésta.

- Tener autonomía de gestión concedida por la propia normativa del Grupo PMI.

- Tomar decisiones encaminadas al éxito de cada empresa como ente individual y como parte del Grupo PMI.

Se verificó, mediante actas de sesión de 2010 y estatutos sociales de cada compañía, la integración de las juntas generales de accionistas y los consejos de administración, las cuales se integraron y representaron de la forma siguiente:

### ÓRGANOS DE GOBIERNO DE LAS COMPAÑÍAS TENEDORAS DEL GRUPO PMI AL 31 DE DICIEMBRE DE 2010

Compañía	Accionista	Funcionarios que representan a los accionistas	Funcionarios que participaron como consejeros y compañía a la que pertenecieron en 2010	Compañía prestadora de servicios
PMI HBV	PEMEX	Proxy (Apoderado externo) Director de Finanzas de Pemex	Director de Administración y Finanzas de PMI CIM Director de PMI SES Gerente Comercial de PMI SES Presidente de PMI HNA	PMI CIM
PMI PHE	PEMEX	Director General de PMI SES	Director de Administración y Finanzas de PMI CIM Director de Administración de PMI CIM Director General de PMI SES Gerente Comercial de PMI SES Presidente de PMI HNA	PMI CIM PMI SES

FUENTE: Elaborado por la ASF, utilizando las actas de sesión de las asambleas de accionistas y consejos de administración, así como las cartas poder de cada compañía integrante del Grupo PMI al 31 de diciembre de 2010.

- Comercializadoras:

### ÓRGANOS DE GOBIERNO DE LAS COMPAÑÍAS COMERCIALIZADORAS DEL GRUPO PMI AL 31 DE DICIEMBRE DE 2010

Compañía	Accionista	Funcionarios que representan a los accionistas	Funcionarios que participaron como consejeros y compañía a la que pertenecieron en 2010	Compañía prestadora de servicios
PMI HBV	PEMEX	Subdirector de Planeación Económica de Pemex Gerente de Filiales de Pemex	Director General de PMI CIM Director General de Petroquímicos de PMI CIM	PMI CIM PMI HNA
	PMI HPE	Director de Administración y Finanzas de PMI CIM Director General de PMI SES Presidente de PMI HNA	Director de Administración de PMI CIM Director Comercial de Refinación de PMI CIM Director General de PMI SES	

2012, *elektron 12 (56) 4, FTE de México*

	PMI NASA	Director General de PMI CIM Director General de Petroquímicos de PMI CIM Director de Administración de PMI CIM		
PMI PHE	PEMEX	Director Comercial de Refinados de PMI CIM Subdirectora de Jurídico de PMI CIM	Director General de PMI VIM Director de Administración y Finanzas de PMI CIM Director Comercial de Petroquímicos de PMI CIM	PMI CIM PMI SES
	PMI HPE	Subdirector de Tesorería de PMI CIM Director General de PMI SES Gerente de Operaciones Financieras de PMI CIM	Director Comercial de Petróleo Crudo de PMI CIM Director de Administración de PMI CIM Subdirector de Fianzas de PMI CIM	

FUENTE: Elaborado por la ASF, utilizando las actas de sesión de las asambleas de accionistas y consejos de administración, así como las cartas poder de cada compañía integrante del Grupo PMI al 31 de diciembre de 2010.

- Servicios:

ÓRGANOS DE GOBIERNO DE LAS COMPAÑÍAS DE SERVICIOS DEL GRUPO PMI AL 31 DE DICIEMBRE DE 20

Compañía	Accionista	Funcionarios que representan a los accionistas	Funcionarios que participaron como consejeros y compañía a la que pertenecieron en 2010	Compañía prestadora de servicios
PMI SUS	PMI HPE	Director de Administración y Finanzas de PMI CIM Director General de PMI SES	Director de PMI SES Presidente de PMI HNA Accounting Bussiness Manager of PMI HNA	PMI CIM PMI HNA
	PMI NASA	Director General de PMI CIM		
PMI SBV	PMI HPE	Director de Administración y Finanzas de PMI CIM Director General de PMI SES	Director de Administración y Finanzas de PMI CIM Director General de PMI SES Presidente de PMI HNA Gerente Comercial de PMI SES Tercero Externo (Fortis Intertrust)	PMI CIM
PMI HNA	PMI NASA	Director General de PMI CIM Director de Administración de PMI CIM	Presidente de PMI HNA Accounting Business Manager de PMI HNA	PMI CIM PMI HNA
PMI SES	PMI HPE	Director General de PMI SES	Director de Administración y Finanzas de PMI CIM Director Comercial de Petróleo Crudo de PMI CIM Director General de PMI SES Presidente de PMI HNA Gerente Comercial de PMI SES	PMI SES
PMI SUK	PMI HPE		Director General de PMI SES	

FUENTE: Elaborado por la ASF, utilizando las actas de sesión de las asambleas de accionistas y consejos de administración de cada compañía integrante del Grupo PMI al 31 de diciembre de 2010.

## 7. Reconocimiento de las inversiones y los resultados en los estados financieros de cada una de las compañías del Grupo PMI y en PEMEX

- En la nota 8 de los estados financieros consolidados dictaminados de PEMEX y organismos subsidiarios, al 31 de diciembre de 2010 y 2009, emitidos bajo la Norma Especifica de Información Financiera Gubernamental para el Sector Paraestatal (NEIFGSP), se reportaron las inversiones en acciones y la participación en los resultados de las tres compañías del Grupo PMI, en las que posee inversión directa.

En función de lo anterior, se conoció que cuatro de las compañías integrantes del Grupo PMI al 31 de diciembre de 2010, reconocieron inversiones permanentes por 946,476.5 miles de euros y 568,376.5 miles de dólares, ambos importes equivalentes a 22,551,191.4 miles de pesos en otras compañías, asimismo; las mismas reconocieron la participación en los resultados por 280,277.8 miles de euros y 74,921.1 miles de dólares, ambos importes equivalentes a 5,520,778.5 miles de pesos, en cumplimiento de la normativa contable de cada compañía en 2010.

## 8. Dividendos y conformación del capital de trabajo de las compañías del Grupo PMI

1. PEMEX, PMI HPE, PMI HBV y PMI NASA, obtuvieron ingresos en 2010 de dividendos pagados por compañías del Grupo PMI en las cuales participan en su capital.

2. En su conjunto las empresas que conforman el Grupo PMI pagaron utilidades, a sus accionistas por 3,726,973.6 miles de pesos, importe equivalente al 11.1% del total de las utilidades acumuladas por esas compañías al cierre de 2010.

3. Las utilidades retenidas por las empresas del Grupo al 31 de diciembre de 2010 ascendieron a 33,723,325.6 miles de pesos, cantidad que junto con su capital social, y los financiamientos internos y externos contratados por las empresas permitieron financiar el capital de trabajo consolidado de todo el Grupo de empresas, permitiendo atender no sólo las necesidades

propias de su operación, sino también, en su caso, nuevas inversiones u oportunidades de negocios.

## 9. Beneficios obtenidos por PEMEX de las operaciones del Grupo PMI

A fin de conocer los beneficios obtenidos por PEMEX por las operaciones realizadas en conjunto por las compañías del Grupo PMI, se revisó el documento “Plan de Negocios de Petróleos Mexicanos y de los Organismos Subsidiarios 2010 - 2024” emitido el 26 de mayo de 2010 por la Subdirección de Planeación Estratégica y Operativa de PEMEX.

En dicho documento se consideró la participación de las compañías del Grupo PMI dentro de las expectativas planteadas por el organismo descentralizado, entre las que destaca la misión que tiene esa entidad, en el sentido de maximizar el valor de los activos petroleros y los hidrocarburos de la nación, satisfaciendo la demanda nacional de productos petrolíferos con la calidad requerida, de manera segura, confiable, rentable y sustentable. Con base en lo anterior, se estableció el “Mapa estratégico de PEMEX”, en donde se definieron 26 objetivos estratégicos, enfocados a la sustentabilidad financiera y operativa de PEMEX.

En marzo de 2010, el consejo de administración de PMI CIM autorizó la estrategia de esa entidad contenida en el documento “Mapa estratégico de PMI 2010”, en el que se establecieron 15 iniciativas estratégicas, las cuales se aplicarían también en las compañías del Grupo PMI, con el objetivo de contribuir a la maximización del valor económico de PEMEX, de forma sustentable, entre las que destacan:

- Operar el comercio exterior de PEMEX en tiempo y forma, al mejor precio en las importaciones, maximizando el valor económico de las exportaciones, así como las operaciones con terceros, y añadiendo valor por medio de inteligencia de mercado.
- Cumplir en tiempo y forma con los requerimientos de los organismos de PEMEX.
- Ofrecer flexibilidad en la operación de acuerdo con las oportunidades del mercado.

## 2012, *elektron* 12 (56) 6, FTE de México

- Negociar contratos y obtener máxima flexibilidad, dada la incertidumbre en los requerimientos de importación y exportación.
- Apoyar a las áreas comerciales y organismos de PEMEX con los análisis necesarios que proporcionen una visión integral del mercado.
- Mantener la preferencia de las contrapartes como un socio de negocios en el mercado internacional.
- Utilizar estándares y prácticas internacionales en las actividades comerciales y operativas que realice cada entidad.
- Brindar a PEMEX información sobre el mercado internacional de petróleo crudo, los crudos extranjeros susceptibles de importación, a fin de coadyuvar a la toma de decisiones, particularmente sobre un esquema de optimización del Sistema Nacional de Refinación (SNR).
- Generar relaciones comerciales con socios actuales y nuevos que sean participantes activos en el mercado internacional de petróleo crudo como suministradores, con la finalidad de celebrar operaciones de compra para optimizar la dieta del SNR.
- Realizar una distribución eficiente del crudo disponible para exportación entre los clientes que aporten el mayor beneficio económico; en consecuencia, maximizando el valor del crudo doméstico al concentrarlo en aquellos nichos de alto valor.
- Apoyar a PEP y a Pemex Refinación (PR) en la sustitución de crudo doméstico para ser procesado en el SNR con crudos importados, cuyo resultado final genere un valor mayor.
- Transferir mejores prácticas y tecnologías a PEMEX.

En función de lo anterior, se conoció el informe de las actividades de las compañías del Grupo PMI, presentadas al consejo de administración de PMI CIM por su directora general, así como la participación que se tiene prevista para esas empresas en el cumplimiento de los objetivos estratégicos de PEMEX, contexto en el cual se desarrollaron las estrategias del Grupo PMI en 2010, como se describe a continuación:

- Mayor importación de gasolinas. En el anexo tres del Informe Anual 2010 de PEMEX, se informó que el SNR procesó 1,184.1 miles de barriles diarios (Mbd) de petróleo crudo, presentando una variación a la baja del 5.0% en comparación de 2009, lo que generó una menor producción de gasolinas, debido a:
  - Retraso en la reconfiguración de la refinería de Minatitlán.
  - Reducción en el proceso de la refinería de Cadereyta, tras el accidente en la planta hidrodesulfuradora de gasóleos.
  - Fallas por servicios auxiliares en las refinerías de Madero, Salinas Cruz y Tula.

Lo anterior, junto con una mayor demanda interna del país, generó mayores importaciones al cierre de 2010, canalizadas por medio de PMI TRD, la que tuvo que suministrar hasta 500.0 Mbd de petrolíferos principalmente gasolinas y componentes, provenientes de Europa, Asia, Caribe y, en su mayor parte, de EUA, país que ofreció las mejores condiciones, debido a la debilidad de los precios en su mercado.

La flexibilidad que PMI TRD tuvo en los mercados internacionales le permitió cubrir el mayor volumen de gasolinas solicitado por PR, y programar la llegada de los barcos con tres días de anticipación a lo requerido.

- Combustóleo enviado a Singapur. En el cuarto trimestre de 2010, los productos residuales de PEP presentaron una disminución importante en el volumen comercializado, así como en ingresos obtenidos, debido a problemas de alto contenido de agua (1.2 – 3.0% contra un máximo de 0.5%) en el combustóleo, en particular, el exportado en la terminal de Lázaro Cárdenas. PMI TRD embarcó el producto de baja calidad para ser descargado en Singapur, destino que permitió la alternativa de diluir el contenido de agua, para su comercialización a pesar de su calidad.
- Establecimiento de PMI HNA en Singapur mediante una oficina representación. En agosto de 2008, se autorizó la operación de una oficina de representación de PMI HNA, con el objetivo principal de tener un enlace comercial en tiempo real en ese país, lo que permitió al Grupo PMI

conocer la tendencia del mercado, para tomar acciones más rápidas al momento de comprar y vender hidrocarburos, a fin de:

- Mejorar el posicionamiento global del Grupo PMI facilitando la comercialización de productos petrolíferos y petroquímicos en Asia.

- Importar productos destilados provenientes de China e India que cumplieron con la calidad de productos requeridos por México, en condiciones más favorables.

- Exportar los excedentes de polímeros de Pemex Petroquímica (PPQ) a Asia.

- Exportar a Singapur el combustóleo excedente, de baja calidad, proveniente del SNR.

- Exportar al Lejano Oriente, por parte de PMI TRD, petróleo crudo Maya e Istmo por 1.6 millones de barriles (MMb) y 350.0 miles de barriles (Mb).

- Alianzas de PMI SUS con empresas norteamericanas:

- Proyecto Frontera Texas. En julio de 2010, PMI SUS firmó un contrato bajo la modalidad de “Joint Venture” con la compañía Magellan, a fin de crear una sociedad de responsabilidad limitada denominada “Texas Frontera, LLC” en Delaware, EUA, en donde ambos son socios con el 50.0%, siendo PMI SUS socio limitado y Magellan socio operador. La alianza tiene como objetivo crear una terminal de almacenamiento y mezclado de gasolina en Galena Park ubicada en Houston Texas, EUA, la cual tiene capacidad de carga y descarga de buques de navegación marítima, así como una participación del 25.0% en el sistema Longhorn, con acceso de salida a las tuberías de Galena Park.

La alianza permitirá a PMI TRD asegurar la capacidad continua de entregas de productos en la región norte de México, por un mínimo de 20.0 Mbd.

- Proyecto Frontera Juárez. En septiembre de 2010, PMI SUS firmó con PMI TRD un contrato de prestación de servicios de transportación de productos petrolíferos por medio del oleoducto Frontera Juárez, del cual la compañía Buckeye Texas Pipeline Company Lp., es dueña de la

2012, *elektron 12 (56) 7, FTE de México*

parte ubicada en los EUA y PR de la parte en México. PMI SUS firmó en 2010 acuerdos de operación con ambas partes, a partir de los cuales les pagaría una cuota mensual de operación y mantenimiento del oleoducto.

La transportación de productos mediante el oleoducto permitió que PMI TRD entregara en el norte del país 62.0 Mbd de gasolina importada a PR.

- Proyecto Frontera Brownsville. En junio de 2010, con el objetivo de reducir la dependencia que se tenía con la compañía Transmontaigne en la terminal de almacenamiento en Brownsville, Texas, PMI SUS inició la construcción de una terminal propia, con una capacidad operativa de 300.0 Mb, con conexión directa al muelle público del puerto y al ducto frontera Brownsville, la cual tendrá un costo estimado de 22,000.0 miles de dólares. La alianza permitió que en el cuarto trimestre de 2010, PMI TRD transportara un promedio de 39.0 Mbd de gasolina.

- Proyecto Frontera MB - II: El 15 de abril de 2011, PMI SUS formalizó la adquisición del 50.0% de los activos de la compañía Transmontaigne, siendo esta última el socio operador, dichos activos consistieron principalmente en tanques existentes de almacenamiento con una capacidad de 1.5 MMb y otros activos ubicados en Brownsville, por 25,300.0 miles de dólares.

En resumen, la entidad paraestatal PMI CIM informó que la participación de PMI TRD en 2010 permitió a Pemex Refinación, organismo subsidiario de PEMEX, satisfacer los requerimientos adicionales, establecidos por la demanda interna del país y hacer operaciones con terceros.

### *11. Evaluación de PEMEX sobre las empresas del Grupo PMI*

PEMEX, como emisor de títulos de deuda en el extranjero está obligada a reportar a la Securities Exchange Commission (SEC) la información financiera consolidada de su operación, la cual incluye, por su importancia, la que realiza por

2012, *elektron* 12 (56) 8, FTE de México medio de dos de las 10 empresas del Grupo PMI (PMI TRD y PMI NASA). En función de ello:

- En diciembre de 2010, con el propósito de coadyuvar al cumplimiento de objetivos y metas institucionales, implantar buenas prácticas de gobierno corporativo, prevenir riesgos y dar cumplimiento a las exigencias de la Ley Sarbanes Oxley (Ley SOX), el consejo de administración de PEMEX autorizó el documento “Lineamientos en Materia de Control Interno para Petróleos Mexicanos y Organismos Subsidiarios”.
- Diseñó las Matrices de Riesgo y Control (MRC), utilizando como marco de referencia el modelo de control establecido por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” (COSO), instrumentos con los cuales evaluó los controles internos que integran los procesos que generan la información financiera significativa y las pruebas de efectividad operativa de los mismos.
- Evaluó las empresas PMI TRD y PMI NASA, de acuerdo con los criterios

establecidos en las reglas “Public Company Accounting Oversight Board” (PCAOB). En el contexto del Scoping (alcance) definido para 2010, PEMEX evaluó los ciclos relacionados con:

- Administración de riesgos, abastecimientos, inventarios y cierre contable (PMI TRD).
- Cierre contable (PMI NASA).

Resulta contrastante que para la información que proporciona a las autoridades extranjeras PEMEX sí incluye las actividades u operaciones más relevantes que realiza por medio de las empresas del Grupo PMI, en tanto que por la forma en que se ha fundamentado y justificado la creación y operación de estas empresas, no se considere como parte de la Ley de Ingresos y el Presupuesto de Egresos de la Federación así como en la Cuenta Pública, lo realizado por dichas compañías en materia de comercialización de productos petrolíferos, inversiones y otros negocios en el extranjero, por parte de ese organismo descentralizado.

## Comentarios del FTE

La inversión y participación de Pemex en los resultados de las compañías del Grupo PMI al 31 de diciembre de 2010 fue de 30,108,336.0 miles de pesos y 4,731,038.0 miles de pesos, respectivamente. Lamentablemente, la nación mexicana no tiene el derecho sobre la rendición de cuentas por parte de las empresas privadas extranjeras en las que participa Pemex, la paraestatal que es, precisamente, de la nación. En cambio, como lo señala la propia ASF, La administración de Pemex sí informa a las autoridades extranjeras, como la Securities Exchange Commission (SEC).

La tesorería centralizada del Grupo PMI paralela a Pemex es inaceptable. El gobierno y administración en turno de Pemex se han apropiado de Pemex y, en conjunto con el capital extranjero,

siguen una política petrolera antinacional, desde los puntos de vista político, económico y financiero.

La importación de petrolíferos es un ejemplo ilustrativo. La empresa PMI TRD tuvo que suministrar hasta 500.0 mil barriles diarios (Mbd) de petrolíferos principalmente gasolinas y componentes, provenientes de Europa, Asia, Caribe y, en su mayor parte, de EUA. Esta empresa está dedicada a la creciente importación de gasolinas, reciclando los petrodólares obtenidos por la exportación de crudo.

El grupo PMI es la expresión de la política petrolera antinacional, cuyas consecuencias quedan reveladas por la ASF. Esa política entreguista y dependiente del imperialismo es lesiva para la nación. El FTE de México está en desacuerdo con esa política oficial contra Pemex.

Frente de Trabajadores de la Energía,  
de México